

# EXPOSITION UNIVERSELLE DUBAI 2021

Mission Univers du cheval - 7 au 10 décembre

Participez au rayonnement international de la filière équine



# UN ACCOMPAGNEMENT CLÉ EN MAINS PROPOSÉ PAR LA TEAM FRANCE EXPORT AUVERGNE-RHÔNE-ALPES

**TEAM  
FRANCE**  
— EXPORT —



**La Région**  
Auvergne-Rhône-Alpes



**Auvergne  
Rhône-Alpes**  
Entreprises



**bpi**france



**LES CCI  
D'Auvergne-Rhône-Alpes**



**MEDEF**  
Auvergne  
Rhône-Alpes



**CPME**  
Auvergne-Rhône-Alpes



Chambre  
des **Métiers**  
et de l'**Artisanat**  
Auvergne-Rhône-Alpes



LES CONSULAIRES DU COMMERCE  
ET DE L'INDUSTRIE  
AUVERGNE-RHÔNE-ALPES



**OSCI**  
LES ENTREPRENEURS  
DE L'INTERNATIONAL



**inpi**  
INSTITUT NATIONAL  
DE LA PROPRIÉTÉ  
INDUSTRIELLE



**DOUANES  
ET DROITS  
INDIRECTS**



**pôle emploi**



Auvergne - Rhône - Alpes  
**gourmand**

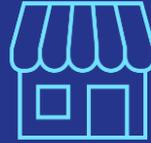


**RESACOOP**  
Auvergne-Rhône-Alpes Coopératives et mutualités

# OBJECTIFS DE LA MISSION



Soutenir le développement international des entreprises françaises de la filière



**Valoriser les atouts** des écosystèmes territoriaux auprès des investisseurs internationaux de cette filière



Promouvoir les possibilités de coopération entre les différents univers institutionnel, scientifique, culturel, financier, économique et sportif



**Organisation de rendez-vous BtoB personnalisés**



Bénéficier du **réseau Team France Export** et du travail de qualification des équipes à l'étranger

# NOTRE ACCOMPAGNEMENT – MISSION EXPORT

En amont de la mission	Sur place		Après la mission
PREPARATION	PREPARATION	PROSPECTION / SEQUENCES COLLECTIVES	BILAN ET SUIVI DE L'OPERATION
<p><b>1. Session de préparation :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Cadrage de la mission, point conseil sur la stratégie commerciale et de communication</li> <li>• Elaboration du Cahier des charges</li> <li>• BootCamp sur la préparation au pitch, à la communication et à l'environnement interculturel</li> </ul>	<p><b>1. Séminaire d'accueil :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Présentation du marché</li> <li>• Présentation du programme du marché équin : opportunités, clés d'accès, interculturalités)</li> <li>• Retour d'expériences d'entreprises françaises</li> </ul> <p><b>2. Atelier Pitch Elevator :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Conseils, préparation et pratique</li> </ul> <p><b>3. Table-Ronde :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• "L'offre et le savoir-faire français dans le secteur du sport"</li> <li>• Pitch des entreprises auprès d'invités régionaux ciblés</li> </ul>	<p><b>1. Rencontres d'affaires ciblées :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Rencontres qualifiées et personnalisées avec les acteurs du marché prospectés et sélectionnés préalablement selon vos activités et ayant répondu positivement à votre offre (clients et/ou partenaires potentiels).</li> <li>• Mise en relation avec l'écosystème sectoriel et/ou référents, influenceurs ou professionnels du marché ciblé</li> </ul> <p><b>2. Visites collectives et networking :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Parcours personnalisé sur l'exposition</li> <li>• Visite de sites : hippodromes, élevages, retails (...)</li> <li>• Participation aux évènements de networking tout au long de la semaine</li> </ul>	<p><b>1. Evaluation individuelle :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Suivi des rdv prospects</li> <li>• Point sur les freins et les atouts</li> <li>• Identification des actions à mettre en place post-mission</li> </ul> <p><b>2. Débriefing collectif :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Partage avec l'ensemble des entreprises membres de la délégation</li> </ul>

# POUR QUELLES ENTREPRISES ?

## 1. Vous êtes ...

- **Une entreprise de la filière équine dont le domaine d'application peut couvrir :**
  - La santé animale : bien-être, génétique
  - Technologie innovante : numérique, objets connectés
  - Equipement du cavalier et du cheval : selles, textiles techniques

## 2. Vous souhaitez ...

- Identifier les débouchés sur un marché en plein essor
- Participer à l'exposition universelle et rencontrer les acteurs internationaux invités
- Présenter votre savoir-faire auprès des principaux acteurs publics et privés

# COÛT DE LA MISSION RÉGIONALE AVEC DÉPLACEMENT

PRESTATION	COUT H.T.	ELIGIBILITE*CHEQUE RELANCE EXPORT NATIONAL	ELIGIBILITE* CHEQUE RELANCE EXPORT REGIONAL	TICKET MODERATEUR* Déplacement & hébergement pour une personne	OFFRE PREMIUM PERLS
<b>Mission Export :</b> <i>Programme de rdv sur mesure</i> <i>Visites de sites</i> <i>Séquence de networking</i> <i>Table ronde</i>	4 225 €	1 500 €	1 000 €	-	-
<b>Vol &amp; hébergement*</b> <i>(Base A/R Lyon/Dubaï pour une</i> <i>personne et 4 nuits d'hôtel avec petit-</i> <i>déjeuner inclus )</i> <i>Ce budget est prévisionnel et à la date</i> <i>du 30 avril, en fonction des dates de</i> <i>réservation du séjour les tarifs risques</i> <i>d'évoluer</i>	2 020 €	-	-	1 000 €	100 €

**Coût restant à charge de l'entreprise = 2 745 € H.T. \* Sous condition de respecter les critères d'éligibilité**

**Pour vous aider à financer votre participation :**

[Chèque relance export - Plateforme des solutions](#)

[Assurance prospection BPI](#)

# VOTRE CONTACT

**Julie DEBITON** - *Chargée d'affaires International*  
*Auvergne-Rhône-Alpes Entreprises*

[jdebiton@arae.fr](mailto:jdebiton@arae.fr) – +33 6 32 29 13 94

**TEAM  
FRANCE**  
— EXPORT —



**La Région**  
Auvergne-Rhône-Alpes



Auvergne  
Rhône-Alpes  
Entreprises



**bpi**france



LES CCI  
D'Auvergne-Rhône-Alpes