|  |
| --- |
| **ACCELEREZ VOTRE DEVELOPPEMENT EN AMERIQUE DU NORD**  **MISSION REGIONALE du 18 au 22 octobre 2021** |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Je, soussigné(e) (nom, prénom) :** | | | |
| **Fonction :** | | | |
| **Nom de l’entreprise :** | | | |
| **SIRET :** | | | |
| **Activité & savoir-faire:** | | | |
| **Effectifs :** | | **CA Global :** | **CA Export :** |
| **Membre d’un pôle de compétitivité ou cluster :** | | | |
| **Adresse :** | | | |
| **CP :** | **Ville :** | | |
| **Téléphone :** | **Portable :** | | |
| **Participant (s) :** | | | |
| **Fonction (s) :** | | | |
| **Email (contact dossier) :** | | | |
| **Votre Conseiller TEAM FRANCE EXPORT :** | | | |
| **Zones de présences dans le pays :** | | | |
| **Historique des actions menées en Amérique du Nord :** | | | |
| **Zones prioritaires de prospection :** | | | |
| **Vos objectifs pour la mission :** | | | |

La Région Auvergne-Rhône-Alpes met en place un ticket modérateur d’un montant de 1 000€\* pour les PME régionales. Un supplément de 100 € sera accordé aux entreprises ayant signé une convention avec l’Agence et la Région. Modalités pratiques : les entreprises devront avancer les frais et conserver précieusement tous leurs justificatifs de dépenses. Une fois la mission terminée, les entreprises devront présenter un état de dépenses à Auvergne-Rhône-Alpes Entreprises pour être remboursées.

*\*Le financement intervient uniquement sur les frais de vol et d’hébergement.*

Régime de minimis :

*« Cette aide représente une subvention de montant du ticket modérateur de 1 000 € et est adossée au règlement relatif aux aides de minimis. Ce règlement prévoit notamment que le montant total des aides octroyées à une même entreprise et ses entreprises liées ne doit pas excéder 200 000 € sur une période de 3 exercices fiscaux. »*

*Chèque Relance Export : Une partie des prestations proposées dans cette offre sont éligibles aux Chèques Relance Export nationaux et régionaux. Veuillez-vous rapprocher de votre conseiller de proximité.*

Assurance Prospection Bpifrance*:*

*Les dépenses liées à la mission concernée peuvent faire partie d’un dossier d’Assurance Prospection de Bpifrance. Veuillez vous rapprocher de votre conseiller international BPI afin de vérifier l’éligibilité de votre entreprise à ce dispositif.*

**Merci de retourner ce bulletin de pré-inscription complété et signé**

*(ce bulletin est un formulaire de pré-inscription, en fonction de vos besoins et du diagnostic réalisé un bon de commande définitif vous sera adressé) :*

**Je, soussigné(e) ………………………………………………………… m’inscris à :**

|  |  |
| --- | --- |
| **Mission collective :**   * Evènement Kick off * Rencontres organisées | **Le programme sera confirmé ultérieurement** |
| **Mise en place d’un parcours de préparation au marché Nord-Américain et organisation de votre programme de rendez-vous individuel :**   * *Point conseil : diagnostic de votre stratégie sur l’Amérique du Nord, priorisation d’une zone de prospection et viabilité du projet export.* * *Structuration de votre parcours et préconisations pour les prochaines étapes.* * *Qualification de votre projet avec votre Conseiller Team France Export ou votre structure accompagnatrice – (Go ou No Go pour la mission)* * *Organisation de votre programme de rendez-vous personnalisé.*   **Série de masters class en collectif :**   * *Les does & dont’s de la culture d’affaires Nord-Américaine* * *Pitch : Comment tenir un rdv d’affaire structuré* * *Support visuel : bonnes pratiques du one-pager, du deck commercial et du site internet*   **Ateliers thématique d’accès marché :**   * *Propriété intellectuelle : êtes-vous protégé ?* * *Accords douaniers : ce qu’il faut savoir* * *Sécuriser et optimiser sa présence à l’étranger* | **Si sélectionné pour le programme de prospection :**  **6 500 € H.T.\***  ***\**** *les parties master class/webinaire + mission sont indissociables*  *En cas de No Go, le montant de 6 500€ ne sera pas facturé*  *L’entreprise pourra participer à tout le volet collectif de la mission*    **325 € H.T.\***  ***\**** *les parties master class/webinaire + mission sont indissociables* |
| **Diagnostic communication :**   * *Analyse de vos supports de communication (site internet, réseaux sociaux, plaquette, deck…)* * *Piste d’amélioration ou adaptation pour le marché* | **650 € H.T** |

**Veuillez retourner ce bon de participation à Julie DEBITON par mail :** [**jdebiton@arae.fr**](mailto:jdebiton@arae.fr) **avant le 31 mai 2021.**