

Un numéro dédié
0811 90 22 22



AUVERGNE INTERNATIONAL

L'ÉQUIPE DE L'EXPORT EN AUVERGNE

LES PARTENAIRES

Agence Régionale de Développement Economique d'Auvergne - ARDE
Bpifrance
CCI International Auvergne
Coface
Conseil Régional d'Auvergne
Conseillers du Commerce Extérieur de la France - CCEF
DIRECCTE International Auvergne
UBIFRANCE

Avec le soutien financier de :



www.
regionauvergne
.biz

Un numéro dédié
0811 90 22 22

SE DÉVELOPPER À L'INTERNATIONAL



AUVERGNE INTERNATIONAL

L'ÉQUIPE DE L'EXPORT EN AUVERGNE

www.
regionauvergne
.biz

LES 4 AXES D'APPUI AU DÉVELOPPEMENT DES ENTREPRISES D'Auvergne À L'INTERNATIONAL

SENSIBILISER
ET INFORMER

CONSEILLER
ET ACCOMPAGNER

STRUCTURER
LES RH

FINANCER

PRÉPAREZ-VOUS

Testez-vous en ligne : www.quizzexport-auvergne.fr

Reflexion ou action, où en êtes-vous de votre développement à l'international ?

Faites un diagnostic export

Un accompagnement personnalisé pour évaluer les forces et les faiblesses de votre entreprise et bénéficier de préconisations pour optimiser vos chances de réussite à l'international.

Élaborez votre stratégie

Faites-vous conseiller et bénéficiez de parrainages/portages offerts par des chefs d'entreprises expérimentés à l'international.

Participez à des programmes structurants :

- Performance Commerciale Internationale,
- Intelligence Economique,
- Répondre à un appel d'offres.

Identifiez les actions à l'étranger adéquates.

Effectuez un diagnostic de vos ressources humaines

pour connaître les dispositifs existants et prendre les décisions adaptées à votre développement.

Identifiez les formations et opportunités de stagiaires/alternants.

Gestion Prévisionnelle des Emplois et des Compétences (GPEC).

Définissez les dispositifs financiers nécessaires à la mise en place de votre projet :

stratégie, prospection, développement commercial, recrutement, implantation, etc.

PASSEZ À L'ACTION

Informez-vous en participant gratuitement :

- à des réunions thématiques,
- à des journées pays,
- aux Rencontres Auvergne International pour : échanges sur les opportunités de marché, participation à des ateliers pratiques, rencontres avec des experts pays ou sectoriels venus de l'étranger.

Lancez-vous et participez aux actions

du Programme France export et à celles organisées par les acteurs régionaux :

- Missions de prospection avec rendez-vous BtoB,
- Conventions d'affaires multisectorielles ou sectorielles,
- Rencontre Acheteurs et Donneurs d'ordre,
- Rencontres avec des délégations étrangères,
- Salons internationaux - Pavillon France.

Intégrez des compétences export

en recrutant un CDD, un CDI, un VIE (*Volontaire International en Entreprise*) à temps plein ou à temps partagé, un stagiaire, un alternant.

Optimisez vos compétences ou celles de vos salariés en participant à des formations.

Financez votre développement :

Subvention régionale FIAD, Prêt Export, Crédit d'Impôt export.

Limitez vos risques : Assurance Prospection.

Consolidez vos fonds propres et trouvez des investisseurs : Capital Risque, Business Angels.

VOS INTERLOCUTEURS

ARDE
Agence Régionale
de Développement
Économique d'Auvergne

Bpifrance

CCI International Auvergne

Coface

Conseil Régional d'Auvergne

CCEF
Conseillers du Commerce
Extérieur de la France

DIRECCTE International
Auvergne

UBIFRANCE

Un numéro dédié
0811 90 22 22