

RENCONTRES ACHETEURS dans le domaine du bâtiment-second œuvre à l'occasion du salon BATIMAT EGYPTE 2018

Egypte – Le Caire
Du 1^{er} au 4 mars 2018

Business France vous offre un accès exclusif sur le salon BATIMAT
Bénéficiez de rencontres privilégiées avec des acteurs ciblés.

▶ VOUS ÊTES...

Une entreprise française proposant des produits et/ou services destinés au monde de la construction et du bâtiment, vous intervenez dans les corps de métiers liés aux gros œuvre, second œuvre, décorations, etc. Vous êtes spécialisé dans l'écoconstruction, l'urbanisme écologique et plus généralement sur la thématique « ville durable »

▶ VOUS VOULEZ...

Approfondir votre connaissance du marché égyptien de la construction et du bâtiment (tertiaire comme résidentiel), explorer de nouvelles opportunités, vous faire connaître de la profession et des principaux donneurs d'ordre locaux, établir des partenariats, prospector...



EN PARTENARIAT AVEC :

Croissance
annuelle du
secteur
estimée à
5,2% par an
d'ici 2020.

- **l'immobilier et la construction font parties des secteurs plus dynamiques en Egypte.** Ils pèsent à eux deux pour **15% du PIB** du pays, part qui devrait continuer à progresser fortement dans les années à venir.

- Pour **accompagner la relance de son économie, l'Egypte mise sur ses grands projets urbains** : Depuis 2014, des programmes de construction de logements sociaux (édification d'1 M d'unités en 5 ans) et le développement de nouvelles villes (une trentaine), dont la nouvelle capitale administrative, ont été lancés par le gouvernement.



- En raison d'une forte croissance démographique (100 M d'habitants attendus en 2020 contre 92 M en 2017) et d'une urbanisation très forte, les autorités ont fait du **secteur de la construction et du bâtiment une priorité dans la politique économique et sociale du pays.** Dans ce contexte, le sujet des **villes nouvelles et durables** fait l'objet d'une attention particulière de la part des plus hautes autorités en Egypte.

POURQUOI PARTICIPER AUX RENCONTRES ACHETEURS



- **Bénéficier d'une forte visibilité sur le salon**
- **Rechercher de nouveaux partenaires**
- **Rencontrer de nouveaux clients**
- **Identifier de nouvelles opportunités et affirmer votre présence sur le marché égyptien**
- **Développer ou approfondir vos connaissances du marché**

Vous voulez visiter le salon et être représenté sur le stand de Business France

A l'occasion de cet événement, Business France dispose d'un espace France permettant aux sociétés françaises d'avoir une représentation physique sur le salon. Chaque participant bénéficiera d'une station de travail pour recevoir les visiteurs / clients etc.

LE PROGRAMME

Jeudi
1^{er}
mars

Matinée dès 10H : Accueil des entreprises participantes sur le salon BATIMAT (Lieu : Cairo International Convention Centre El-Nasr Rd, Al Estad, Nasr City, Cairo Governorate) :

- Entame de votre programme de rendez-vous personnalisés organisés par Business France Egypte sur votre station de travail via l'espace France Business France ou dans les locaux de vos prospects.

Après-midi :

- Suite de votre programme de rendez-vous B2B.

Soirée :

- Cocktail networking avec la communauté d'affaires française et égyptienne locale.

Vendredi
2
mars

Matinée + Après – midi

- Poursuites de vos programmes de rendez-vous en fonction des disponibilités de vos prospects soit sur votre station de travail via l'espace France Business France ou dans les locaux de vos prospects.
- Visite du salon.
- Accueil des visiteurs.

Samedi
3
mars

Matinée + Après – midi

- Poursuites de vos programmes de rendez-vous en fonction des disponibilités de vos prospects soit sur votre station de travail via l'espace France Business France ou dans les locaux de vos prospects
- Visite du salon.
- Accueil des visiteurs.

Dimanche
5
mars

Matinée + Après – midi

- Poursuites de vos programmes de rendez-vous, sur votre station de travail via l'espace France Business France ou dans les locaux de vos prospects.

Soirée : Fin de la mission

- Débriefing avec le bureau Business France du Caire.

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 1^{er} novembre 2017

DESCRIPTIF DES OFFRES	MONTANT HT	MONTANT TTC
<ul style="list-style-type: none">• Accès au salon et présence sur l'espace France (station de travail)• Référencement dans le guide du salon• Référencement (nom et logo de l'entreprise) sur le site internet du salon• Référencement dans le catalogue de l'offre française réalisé par Business France• Participation à un cocktail networking• Etude de marché du second-œuvre et du BTP au Moyen-Orient 2016• Organisation d'un programme de rendez-vous personnalisé (en amont, pendant ou après le salon) avec les prospects que vous aurez sélectionnés• Soutien logistique du bureau à prix préférentiels (réservation hôtel et taxi : les frais de réservation sont à la charge des participants)	1 850€	2 220 €
OPTIONS	MONTANT HT	MONTANT TTC
Nous proposons aux entreprises souhaitant disposer d'un stand personnel de leur faire bénéficier de nos tarifs négociés (stand rattaché à l'espace France).	Sur devis	Sur devis
Suivi de contacts post opération qui vous permettra d'entretenir et de développer les courants d'affaires initiés à l'occasion de la Rencontre Acheteurs	650 €	780 €
Communiqué de presse	975 €	1170 €

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 3 sur 4 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2016)

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement. www.bpifrance.fr



VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

PROJECT IRAN 2018

Pavillon France

IRAN, Téhéran - 27 au 30 avril 2018

Contact : catherine.mille@businessfrance.fr

SALON INTERNATIONAL DU BATIMENT MAROC, Casablanca - 21 au 25 novembre 2018

Pavillon France

Contact : catherine.mille@businessfrance.fr

Rencontres Acheteurs BTP à l'occasion du salon CAMBAT IMMO

Rencontres Acheteurs

CAMEROUN, Douala - 16 au 20 avril 2018

Contact : loic.tchuenkam@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

PROJECT LEBANON 2018

Pavillon France

LIBAN, Beyrouth - 26 au 29 juin 2018

Contact : marie.maamari@businessfrance.fr

THE BIG 5 SHOW

Pavillon France

EAU, Dubaï - 25 au 28 novembre 2018

Contact : catherine.mille@businessfrance.fr

Technologies françaises dans le domaine du bâtiment

Rencontres Acheteurs

RUSSIE, Moscou - 26 au 27 septembre 2018

Contact : svetlana.kulik@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

Sohaïb KHOMSSI

Chargé de développement

Business France Egypte

Tél : +20 (0) 27 28 99 06

sohaib.khomssi@businessfrance.fr

Ida ROUYER

Chef de projet

Bâtiment-second œuvre

Tél : +33 (0) 1 40 73 39 39

ida.rouyer@businessfrance.fr

<http://www.batimat-egypt.com/>

Date limite d'inscription : **1^{er} novembre 2017** - Dans la limite des places

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.

**CRÉATIVE
FRANCE**

Lancée en 2015 par Business France, Créative France est une campagne de communication internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française. Elle a pour ambition de promouvoir les initiatives et le savoir-faire français en matière de créativité et d'innovation. Pour plus d'information : creative-businessfrance.fr

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
<http://export.businessfrance.fr/default.html>

